

# Страхование дебиторской задолженности



**INFULL** ● брокер

# INFULL

Любой бизнес сопряжён с кредитными рисками, такими как длительная задержка оплат выставленных счетов и банкротства контрагентов.

Страхование дебиторской задолженности позволит вашей компании защитить свой бизнес от риска неплатежей со стороны ваших партнеров и клиентов.

Страховой брокер Инфулл проанализирует предложения всех страховых компаний и подберет для вашей компании лучший договор страхования дебиторской задолженности.

## Страховые компании партнеры



## Наши преимущества:

1

Мы являемся официальным партнером более чем 50 страховых компаний

2

Мы защищаем интересы наших клиентов, а не страховых компаний

3

Мы сопровождаем наших клиентов в течении всего срока действия договора

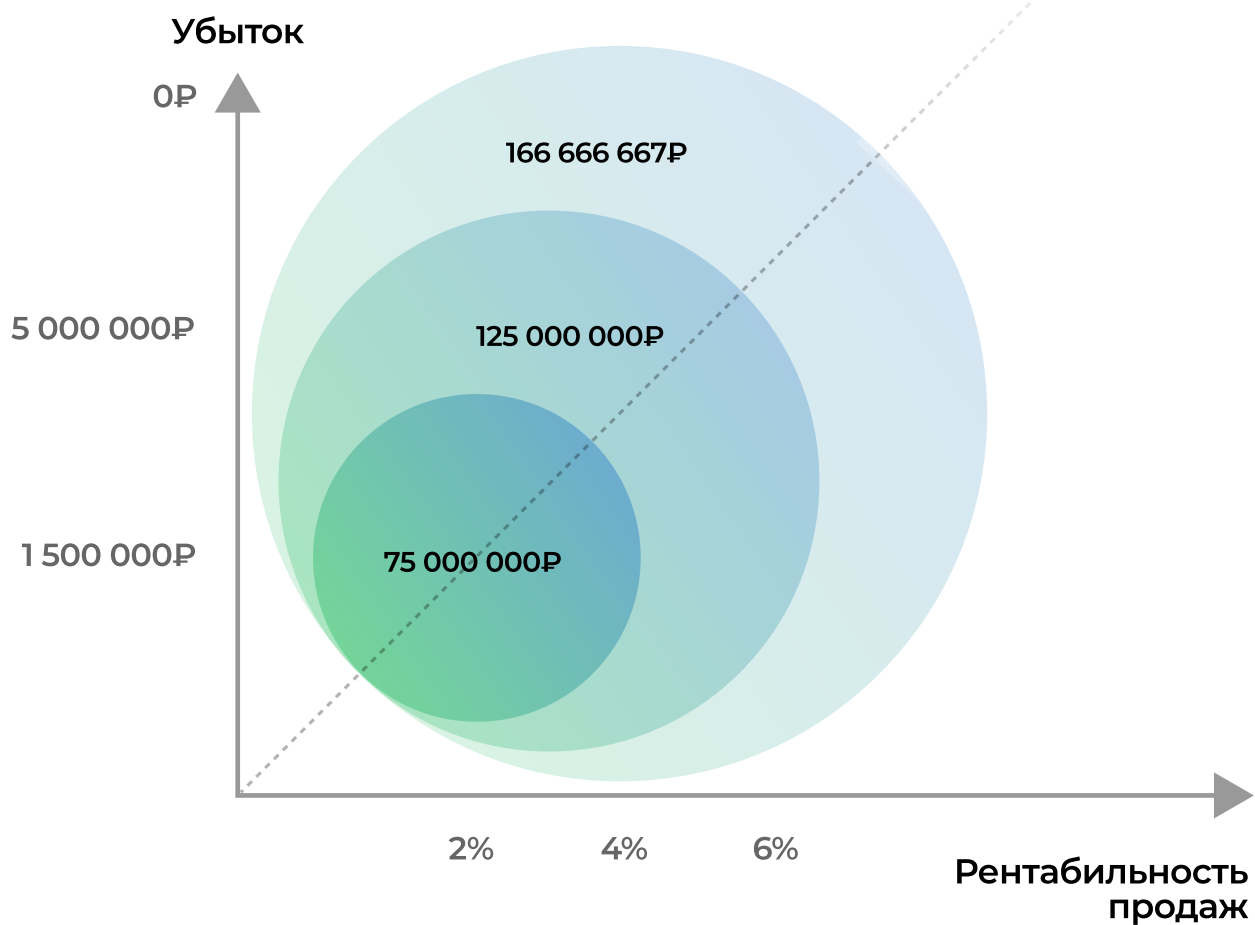
# Актуальность страхования

---



# Влияние безнадежных долгов на бизнес

---



Бизнесу с рентабельностью продаж **4%**, необходимо увеличить выручку на **125 млн. руб.**, чтобы компенсировать убыток в **5 млн. руб.**

# Способы защиты рисков

## Коллекторское агенство



Не является превентивной мерой, поскольку работает только по факту появления просроченной задолженности

Отсутствуют гарантии возврата денежных средств

## Собственный риск-менеджмент



Отсутствие достаточной информации для оценки возможных рисков

Нет гарантий возврата денежных средств

## Банковская гарантия



Дороже страхования дебиторской задолженности

Административные затраты

Сложная процедура получения гарантии

Снижение кредитоспособности

## Факторинг



Дороже страхования

Только факторинг без регресса позволяет покрыть риски

Требует согласия трех сторон сделки: поставщика, покупателя и факторинговой компании

Юридические ограничения на применение факторинга в ряде отраслей (напр., аклогольной)

## Страхование дебиторской задолженности



Профессиональная оценка рисков позволяет предотвратить риски неплатежей

Улучшение рейтинга у поставщиков и кредитных организаций

Конкурентная ставка

Регулярный мониторинг рисков

Гарантированное покрытие убытков

Минимум формальностей

# Объекты страхования

---

Объектом страхования являются имущественные интересы вашей компании, связанные с ее предпринимательским риском и возникновению убытков в результате неисполнения контрагентом обязательств по оплате дебиторской задолженности.

Страхование дебиторской задолженности будет распространяться на торговый оборот предприятий, который возможен по составленному вами договору с покупателем на коммерческих условиях.

## Контрагентами по договору страхования могут выступать следующие лица:



юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, приобретающее товары или услуги у застрахованной компании, с обязательством оплатить поставленный товар или оказанные услуги;



дееспособные физические лица, не зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей, приобретающие товары или услуги у застрахованной компании, с обязательством оплатить поставленный товар или оказанные услуги.



Просроченная дебиторская задолженность – это задолженность, которая не была оплачена в срок, в валюте, в размере и в месте, которые указаны в договоре страхования.

---

# Страховые риски

---

Страховым случаем является неисполнение контрагентом обязательств по оплате дебиторской задолженности по контракту при условии, что контрагент не выдвигает какие-либо возражения или претензии в отношении товаров, работ или услуг.

## Страховым случаем является наступление следующих событий:

признания контрагента банкротом;

вынесения арбитражным судом решения о назначении процедуры финансового оздоровления или внешнего управления в отношении контрагента;

вынесения арбитражным судом решения о назначении наблюдения в отношении контрагента;

заключения мирового соглашения между контрагентом и всеми его кредиторами в соответствии с федеральным законом о несостоятельности (банкротстве);

вынесения арбитражным судом определения о прекращении производства по делу о банкротстве ввиду отсутствия средств, достаточных для возмещения судебных расходов на проведение процедур, применяемых в деле о банкротстве, в том числе расходов на выплату вознаграждения арбитражному управляющему;

полной или частичной неоплаты Контрагентом Дебиторской задолженности по истечении Периода ожидания, указанного в Договоре страхования (длительный неплатеж).



Страховой случай считается наступившим только по истечении периода ожидания, установленного в договоре страхования дебиторской задолженности.

---

# Как действует договор?

---

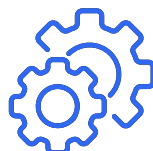
Договор страхования дебиторской задолженности защищает ваш бизнес от убытков, связанных с неплатёжеспособностью ваших контрагентов, что позволит вам продолжать стабильную работу и уверенно развивать свой бизнес.

Вы самостоятельно определяете кредитные лимиты по договору страхования для каждого контрагента, в зависимости от его финансовой и платежной дисциплины.

## Договор страхования поможет вашей компании:



Увеличить финансирование



Оптимизировать и минимизировать кредитные риски



Защитит компанию от недобросовестных партнеров и клиентов



Получать более выгодные условия по банковским кредитам



Договор страхования дебиторской задолженности составлен из различных модулей, что позволит вам указать те условия, которые необходимы именно для вашей компании.



# Как работает страхование

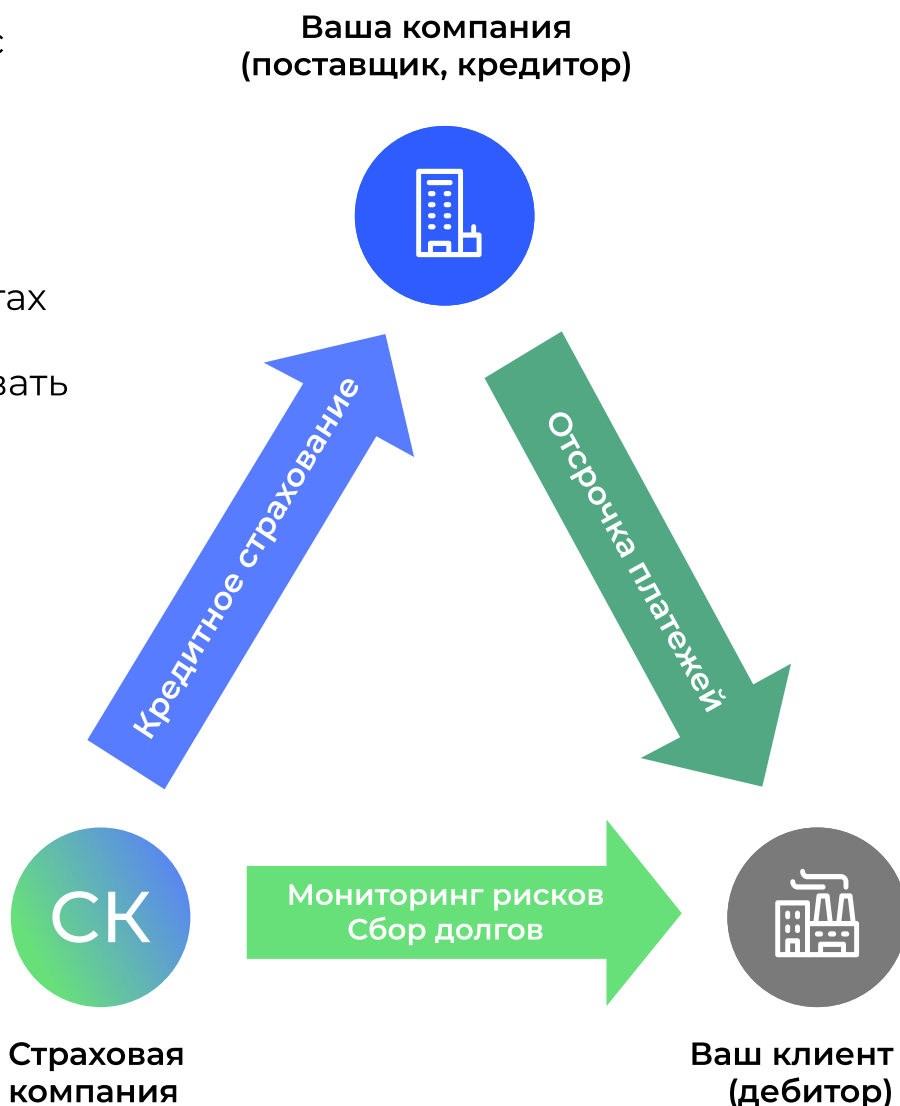
---

## Кредитное страхование защищает от рисков неплатежей и банкротств

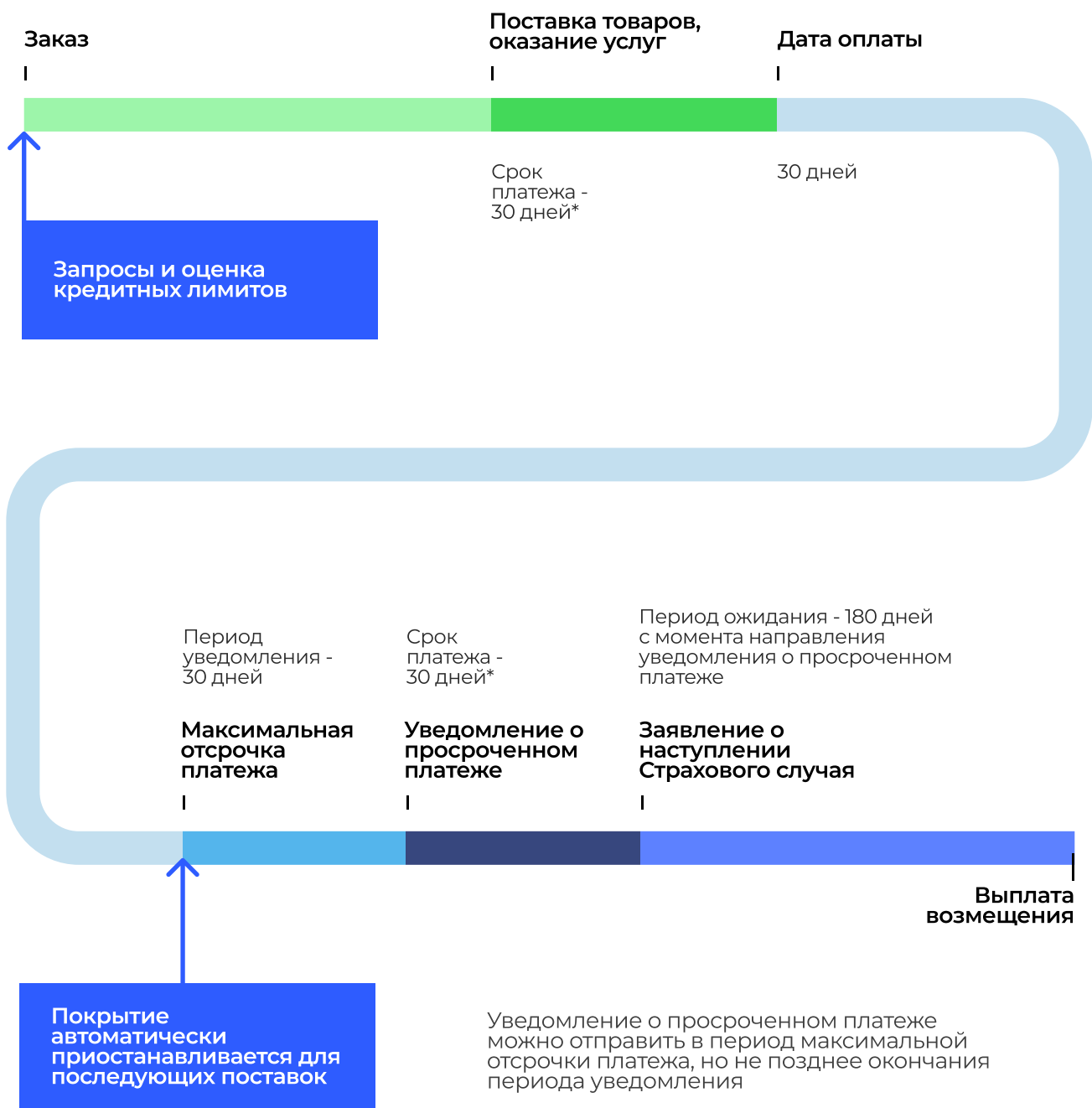
Защищает бизнес от неплатежей

Своевременно обеспечивает информацией о ваших контрагентах

Позволяет развивать торговое кредитование контрагентов и выходить на новые рынки



# Схема работы полиса страхования



# Наши преимущества

---



## Сопровождение и консультации

Мы предоставляем профессиональные консультации по вопросам страхования и урегулированию убытков. Колл-центр обрабатывает звонки 7 дней в неделю.



## Сопровождение и консультации при Госзакупках

Тендерные консалтинг, консультирование при участие в госзакупках - наши специалисты окажут содействие, в вопросах подготовки тендерной документации по 223ФЗ и 44ФЗ.



## Бесплатная доставка страховых полисов

Перемещение документов, доставку полисов и сбор документов мы возьмем на себя.

# Этапы страхования

---

## 01 Сбор внутренней информации



Определение данных о  
выручке и дебиторской  
задолженности компании



Распределение  
продаж на отсрочке  
платежа



Определение общих  
условий отсрочки  
платежа

# 02

## Определение структуры дебиторской задолженности



Распределение контрагентов по размеру кредитного лимита



Распределение текущей и просроченной дебиторской задолженности



Определение крупнейших, сомнительных и безнадежных долгов



Определение инструментов взыскания дебиторской задолженности



Определение контрагентов и лимитов, заявляемых на страхование



Проведение анализа заявляемых дебиторов и установление кредитных лимитов по ним

# 03

## Проведение сравнительного анализа предложений СК



Проведение анализа предоставляемых лимитов в разрезе каждой СК



Проведение анализа предоставления и определение франшиз по дебиторам в разрезе каждой СК

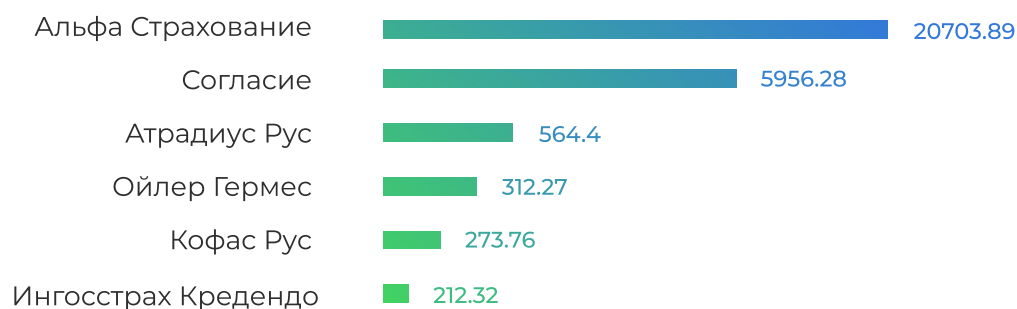


Анализ инструментов мониторинга дебиторов на предмет финансового состояния в течение срока страхования по каждой СК

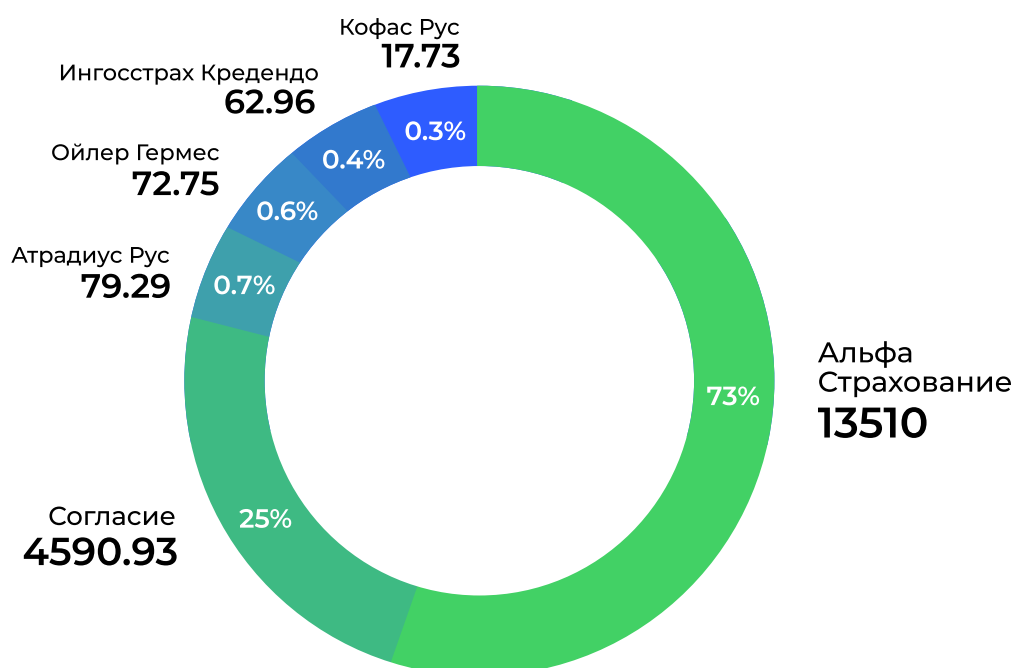
	 <b>АЛЬФА</b> СТРАХОВАНИЕ	 <b>СОГЛАСИЕ</b> страхование	 <b>Atradius</b> Managing risk, enabling trade
			
			
			
			
			

# Рейтинг страховых компаний

Сумма полученных страховых премий за I квартал 2020, млн. руб.



Сумма страховых выплат за I квартал 2020, млн. руб.



# 04

## Определение ТОП 3 предложений Страховщиков



Проведение  
индивидуальных  
презентаций программ  
страхования и встреч с  
профильными  
представителями СК



Окончательный расчет  
бюджета и выбор страховой  
компании



# Программа лояльности

---

Снижение затрат сотрудников по страхованию личных потребностей (автотранспорт, недвижимость и т.д.) за счет программы лояльности и специальных программ страховщиков



**Программа лояльности предусматривает скидки до 7% на все добровольные виды страхования**

С помощью программы лояльности ваши сотрудники смогут получать услуги по страхованию с дополнительной скидкой. А также пользоваться услугой Личный Менеджер

# брокер

[corporate@infullbroker.ru](mailto:corporate@infullbroker.ru)

+7 (499) 938-58-57 — Москва

+7 (812) 467-39-61 — Санкт-Петербург

196084, г. Санкт-Петербург,  
Лиговский пр., д. 266, лит. В

[mail@infullbroker.ru](mailto:mail@infullbroker.ru)

[www.infullbroker.ru](http://www.infullbroker.ru)

# INFULL

